



FAQ – Programa Comercial iFood

1. Quantas vagas estão disponíveis no programa?

São mais de **100 vagas distribuídas** em cidades das 5 regiões do Brasil.

2. Quem pode se inscrever?

Profissionais com **experiência em vendas externas ou consultivas**, preferencialmente nos setores de tecnologia, bens de consumo, food service ou correlatos. É necessário ter **mobilidade para visitas presenciais** em clientes e parceiros.

3. Como funciona o processo seletivo?

Nosso processo é online, escalável e inovador, combinando tecnologia e entrevistas:

- **Inscrições** → 03 a 16/09
- **Testes + Triagem** (avaliação técnica e match com a vaga) → 08 a 18/09
- **Entrevista Inicial** → 15 a 30/09
- **Case prático** (apresentação para coordenadores de contas estratégicas) → 15 a 30/09
- **Entrevista final** com Gerentes → 25/09 a 07/10
- **Carta Oferta** → envio até 08/10



Data prevista de início: 20 de outubro de 2025.

4. Preciso passar por todas as etapas?

Sim. Todas as etapas são eliminatórias.

Na fase de **entrevista + case**, sua aprovação dependerá do desempenho em ambas as atividades.

5. Preciso residir na cidade de trabalho ou posso viajar?

É necessário **residir na cidade-base da vaga ou em região próxima**.

Grande parte da rotina é **estar no cliente**, portanto viagens frequentes fazem parte do papel.

6. Como saberei se avancei de etapa?

Você receberá comunicações em todas as etapas por **e-mail**.

Sempre enviaremos feedback, seja **positivo ou negativo**.

7. Preciso ter experiência prévia em food service?

Não é obrigatório.

O essencial é ter experiência em **vendas externas com perfil estratégico e consultivo**.

8. Como será o onboarding dos aprovados?

Teremos um programa estruturado de **onboarding e desenvolvimento**, incluindo:

- Integração sobre cultura e processos do iFood;
 - Treinamento em análise de dados e consultoria para restaurantes;
 - Acompanhamento prático com líderes da área.
-

9. E se eu não for aprovado(a)?

Você receberá **feedback** e continuará no nosso banco de talentos para futuras oportunidades.

10. Preciso ter faculdade ou curso técnico na área comercial?

Não.

O mais importante é sua **vivência prática**, capacidade de **influência, negociação, consultoria** e perfil empreendedor.

11. Em caso de dúvidas, com quem posso falar?

Você pode entrar em contato no email recrutamentocomercial@ifood.com.br para te auxiliarmos.